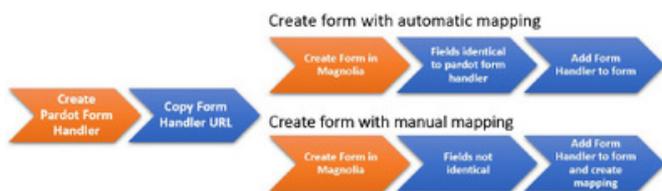




Salesforce Pardot Integration

Mit diesem Modul integrieren wir Salesforce Pardot. Zu diesem Zweck verwenden wir den Pardot Form Handler, so dass Sie das Magnolia-Formularmodul problemlos nutzen und Ihre bestehenden Formulare um eine Integration mit Salesforce Pardot ergänzen können. Darüber hinaus nutzt das Modul auch das Session Mapping, um sicherzustellen, dass die Leads im Verlauf korrekt nachverfolgt werden.

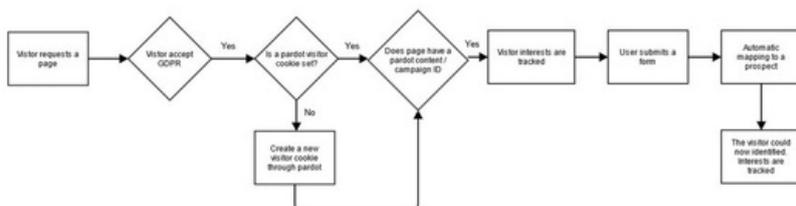
Formularübermittlung



Unterscheidung zwischen den beiden Mapping-Methoden

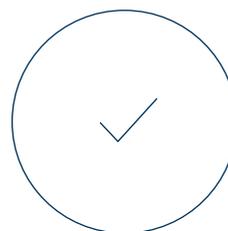
Mit unserem Modul sind Sie in der Lage, Daten über das Magnolia-Formularmodul zu senden. Sie können entweder das Formular in Magnolia an Ihre Bedürfnisse anpassen oder den Form Handler in Pardot ändern.

User Tracking Workflow



Nachdem ein Formular abgeschickt und die GDPR-Einwilligung erteilt wurde, können Sie die Interessen der Nutzer in Salesforce Pardot verfolgen. Diese Daten werden genutzt, um Kampagnen zu personalisieren.

Vorteile



Strategische Beratung in:

- Magnolia
- Design
- Apps (iOS & Android oder Progressive Web App)
- Cloud Hosting
- Headless Systeme mit DXP auf Basis Magnolia & Angular
- Magnolia Sales Automation auf Basis SAP or Salesforce

Zusätzliche Vorteile

- Open Source
- Continuous Updates
- Support
- Kundenanpassung





Vorteile dieses Moduls

- Das Modul ist GDPR-konform.
- Die Secured Salesforce Pardot Integration stellt sicher, dass kein Lead verlorengeht.
- Es kann flexibel in Ihre Arbeitsabläufe integriert werden.
- Das Tracking der Benutzer in Pardot wird ermöglicht.
- Es werden keine Daten in Magnolia verarbeitet.

Über Arvato Systems

Als international agierender IT-Spezialist unterstützt Arvato Systems namhafte Unternehmen bei der Digitalen Transformation. Rund 3.000 Mitarbeiter an weltweit über 25 Standorten stehen für hohes technisches Verständnis, Branchen-Know-how und einen klaren Fokus auf Kundenbedürfnisse.

Als Team entwickeln wir innovative IT-Lösungen, bringen unsere Kunden in die Cloud, integrieren digitale Prozesse und übernehmen den Betrieb sowie die Betreuung von IT-Systemen. Zudem können wir im Verbund der zum Bertelsmann-Konzern gehörenden Arvato ganze Wertschöpfungsketten abbilden.

Unsere Geschäftsbeziehungen gestalten wir persönlich und partnerschaftlich mit unseren Kunden. So erzielen wir gemeinsam nachhaltig Erfolge.

Weitere Fragen? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Arvato Systems Schweiz | Patrick Pesci | Sales Manager Switzerland
Phone: +41 (0)44 307 14 05 | Email: patrick.pesci@arvato-systems.ch

